

Продайте себя подороже!



Все счастливые... нет, не семьи – люди – счастливы одинаково? Позвольте не согласиться с высказыванием классика. А вот то, что все безработные ищут работу – это чистая правда. Насколько успешно у них это получается, зависит не только от образования, квалификации и опыта работы, но и от умения «подать себя». Именно этому и был посвящён очередной семинар в рамках проекта «Spezielle Angebote für Migranten aus den ehemaligen GUS-Ländern für erfolgreiche berufliche

Integration», проведённый 28 сентября 2009 года ИЦ «Глобус» в образовательном центре «Дидактика». Как написать такое заявление о приёме на работу, чтобы оно «зацепило» работодателя, и вас пригласили на собеседование? Как вести себя во время собеседования?

Тема не оставила равнодушными никого из участников. Ведущие семинара Клаус Гёрнер и Светлана Коростышевская-Шац сыграли роли работо-дателей, с пристрастием расспросив «соискателей» об их образовании и круге обязанностей на предыдущей работе, а участники смогли потренироваться, как вести разговор с будущим шефом в обстановке, приближенной к реальной.



Мы надеемся, что такие мероприятия – это не только полезные, но и интересные встречи людей различного происхождения. Если же у кого-либо из участников или у тех, кто не смог посетить семинар, возникнут вопросы, связанные с написанием заявления о приёме на работу или составлением всего пакета документов, обращайтесь за консультациями в «Глобус». Хочется верить, что ваши усилия получат высокую оценку в эквиваленте достойной заработной платы. И добро пожаловать на наши семинары!

Игорь Шемяков